

Idea ubezpieczeń ochrony prawnej

Co to jest oraz jakie potrzeby klienta i pośrednika spełnia?

Gdańsk, 20 kwietnia 2017 r.

Robert Szywalski

*Przewodniczący Zespołu Ubezpieczeń Ochrony Prawnej, PIU
Dyrektor Departamentu Sprzedaży Korporacyjnej i Underwritingu
D.A.S. Towarzystwo Ubezpieczeń Ochrony Prawnej S.A.*

Co to jest ubezpieczenie ochrony prawnej?

Ubezpieczenie ochrony prawnej chroni przed ryzykiem prowadzenia sporów prawnych i ponoszeniem kosztów związanych z takimi sporami.

Ubezpieczyciel rekompensuje koszty, ale nie prowadzi samodzielnie spraw ubezpieczonego – **nie reprezentuje ubezpieczonego w sądzie.**

Praktyka wykształciła dwa podstawowe modele:

- Ochrona prawna – legal protection
- Asysta prawna – legal assistance

Ochrona prawna w swoim modelu ma wiele wspólnych cech z ubezpieczeniami odpowiedzialności cywilnej.

Możliwe świadczenia realizowane w ramach ochrony.

Informacja prawna

Porada prawna

Opinia prawna

Przygotowanie dokumentu

Postępowanie przedsądowe

Postępowanie sądowe

Przykładowe koszty pokrywane z OP

- ❑ koszty wynagrodzenia adwokata lub radcy prawnego;
- ❑ koszty sądowe, łącznie z należnościami dla świadków i biegłych;
- ❑ opłaty i koszty w postępowaniu przed organami administracji państwowej i samorządowej, łącznie z należnościami dla świadków i biegłych;
- ❑ koszty poręczenia majątkowego przewidzianego dla uniknięcia tymczasowego aresztowania;
- ❑ koszty obrony interesów prawnych strony przeciwnej, o ile Ubezpieczony na mocy prawomocnego orzeczenia sądu zobowiązany jest do ich pokrycia.

Postępowanie cywilne – przykład kosztów

wartość przedmiotu sporu	wynik procesu	I instancja	II instancja
50 000 zł	wygrana	12 400 zł	19 200 zł
	przegrana	19 600 zł	25 300 zł

Ewentualne koszty dodatkowe:

Koszty egzekucji (już przy wartości przedmiotu sporu 2 000 zł ten sięga 500 zł),

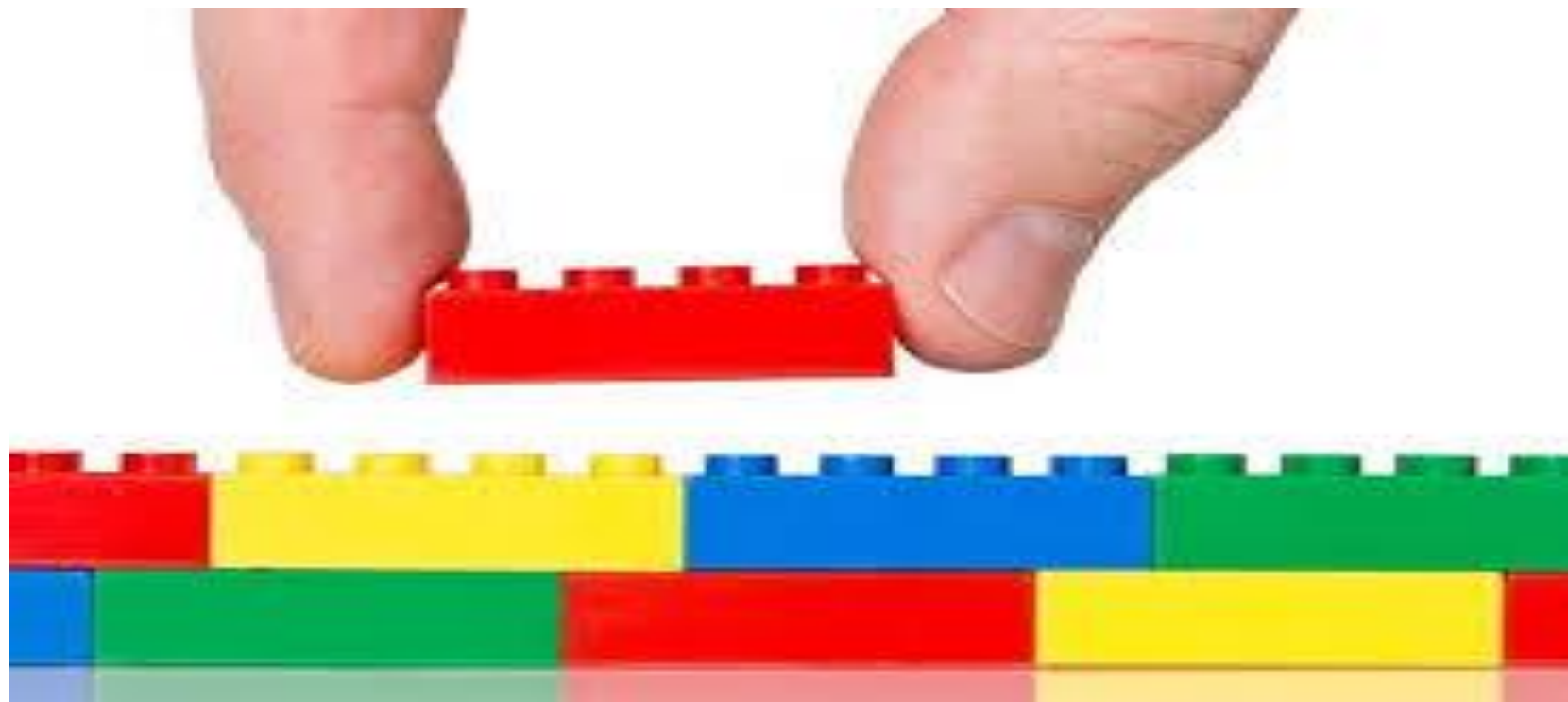
Koszty stawiennictwa świadków i stron utracona dniówka świadków i stron,

Opłaty kancelaryjne, tłumaczenia, czynności komornicze, inne.

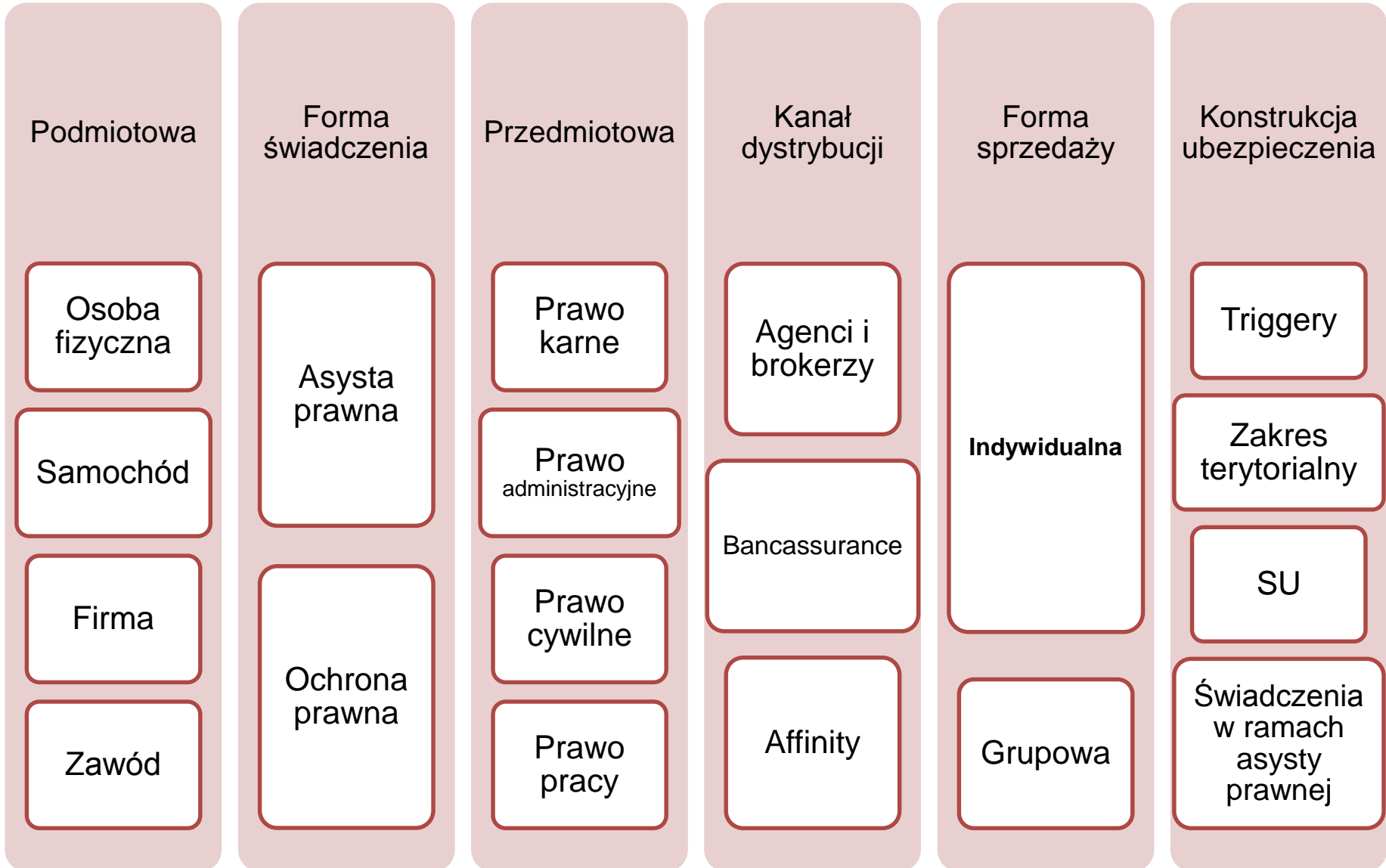
Alternatywa dla ochrony prawnej z perspektywy statystycznego Polaka

- „Po znajomości”
- Usługi „pro bono”
- Kancelarie odszkodowawcze
- „Odpuszczam”
- Idę do prawnika i płacę
- Mec. Google

**Ochrona prawna jest jak klocki LEGO,
dużo wariantów i nie zawsze musisz robić
to co narysowano na pudełku.**



Wiele perspektyw /PRZYKŁADY/



Rynek ubezpieczeń Ochrony Prawnej w Polsce

Wynik gr 17 zgodnie z danymi KNF

Rok	Przypis	Ilość polis	Średnia składka
2009	92.287.880 zł	849 626	108 zł
2010	228.955.444 zł	1 028 827	224 zł
2011	162.090.640 zł	667 853	242 zł
2012	94.959.920 zł	1 010 317	92 zł
2013	119.881.632 zł	1 298 571	92 zł
2014	76.005.044 zł	1 484 053	52 zł
2015	175.262.684 zł	1 893 317	93 zł

Ochrona – rynek polski

20 polskich zakładów ubezpieczeń ma zezwolenie na grupę 17

20 ubezpieczycieli ma w ofercie jakiegokolwiek

ubezpieczenie szeroko rozumianej OP

Na rynku znalazłem 66 OWU i nieznaną ilość umów generalnych.

Pośrednik największym potencjałem dla OP

Korzyści dla pośrednika oferującego OP

- ✓ **Innowacyjny produkt o realnej ochronie.**
- ✓ **Większe bezpieczeństwo finansowe klienta np.**
 - ✓ ochrona prawna a nawet asysta prawna dla floty może obniżyć faktyczną szkodowość (częstość szkód),
 - ✓ pomoc w sprawach z prawa pracy to dbałość o dochody klienta a co za tym idzie płatność składki np. ubezpieczeń na życie.
- ✓ **Uproduktowanie klienta**
 - ✓ większy dochód
 - ✓ wzrost lojalności

Przykład produktów

**Asysta prawna przy
OC PPM lub mieszkaniu**

**Ochrona prawna przedsiębiorcy
przy pakiecie MiŚ.**

**Samodzielna polisa
OP rodziny lub firmy**

**Ochrona Prawna połączona
w ofercie z OC zawodowym**

**Ochrona Prawna lub Asysta Prawna
do flot**

Dziękuję za uwagę
